



## Peter Vogel-Dittrich



[peter.vogel-dittrich@coverdale.de](mailto:peter.vogel-dittrich@coverdale.de)

**Berater, Trainer, Partner**

“Mein Ziel ist es, Menschen sicheren Stand zu verleihen. Und Führungskräfte ihre Fähigkeit trainieren und erleben zu lassen, wie sie über ihre Art der Zusammenarbeit und Kommunikation, Geschäfte und Projekte gestalten und führen können, auch in schwierigen Situationen.“

### **Schwerpunkte als Berater und Trainer:**

- > Veränderungsprozesse nach Mergern und Akquisitionen wirksam gestalten
- > Internationale Führungskräfte-Entwicklungsprogramme entwickeln und durchführen
- > Coaching von Führungskräften und Führungsteams
- > Beratung in Organisationsentwicklungs-Projekten
- > Großgruppenmoderation
- > Trainings zu Teamentwicklung, Konfliktmanagement, Projekt- und Prozessmanagement, Verhandeln

### **Arbeitssprachen:**

- > Deutsch
- > Englisch

### **Berufliches Kompetenzprofil**

#### **Aus- und Weiterbildungen:**

- > Studium der Feinwerktechnik
- > Qualitätsmanagement, DGQ
- > Gruppendynamik DAGG beim Zentrum für angewandte Psychologie, Nürnberg
- > Psychodrama am Moreno-Institut, Stuttgart
- > Organizational Development Intensive by The Yarbrough Group
- > Transaktionsanalyse am Institut für Humanistische Psychotherapie & Transaktionsanalyse, Tübingen
- > Gestalttherapie am Institut für Gestalttherapie, Tübingen
- > Systemische Beratung, Fortbildung 1, Stuttgart
- > Zertifiziert für MBTI, DISG, Reflector Big Five Personality, PDI 360 Profilor



**Berufserfahrung:**

- > 4 Jahre Aufbau und Etablierung einer Qualitätsmanagement-Beratung
- > 2 Jahre Abteilungsleiter der Qualitätssicherung in einem mittelständischen Unternehmen
- > 2 Jahre Projektmanager für paneuropäische Projekte und Outsourcing
- > von 1998 bis 2008 Trainer und Berater bei einem internationalen IT-Unternehmen für Niederlassungen in West- und Ost-Europa, Indien und Singapur zu den Themen:  
Führungskräfteentwicklung und Veränderungsmanagement
- > Beratung von Führungskräften und Teams während der Integrationsphase bei Akquisitionen und Fusionen
- > seit 2008 bei Coverdale Deutschland