



Andreas Schattschneider



andreas.schattschneider@coverdale.de

Berater, Trainer, Partner

Seit 1999 bei Coverdale - seit 2011 Mitglied im Führungskreis

“Ich möchte Menschen dazu ermutigen, ihre eigenen Annahmen in Frage zu stellen und sie dabei unterstützen, ihr individuelles Handlungsspektrum zu erweitern.“

Schwerpunkte als Berater und Trainer:

- > Beratung und Steuerung von Veränderungsprozessen
- > Beratung und Moderation von Prozessen zur Ziel- und Visionsbildung
- > Konfliktmanagement und Mediation
- > Konzeption und Durchführung von Führungskräfte-Entwicklungsprogrammen auf nationaler und internationaler Ebene
- > Coaching von Einzelpersonen und (Projekt-)Teams
- > Trainings in Teamentwicklung, Projektmanagement, Konfliktmanagement, Verhandeln

Arbeitssprachen:

- > Deutsch
- > Englisch

Berufliches Kompetenzprofil

Aus- und Weiterbildung:

- > Dipl.-Kaufmann mit Schwerpunkt Marketing/Personal/Organisationspsychologie
- > Moderationsausbildung
- > zwei-jährige Managementausbildung (Führungsverhalten für den neuen Manager)
- > zwei-jährige Berater- und Trainerausbildung auf Basis von TZI
- > Berater- und Trainerausbildung bei Coverdale Deutschland
- > Systemische Organisationsstrukturaufstellungen bei Prof. V. v. Kibed
- > Coaching-Ausbildung bei Dietz Training und Beratung
- > Ausbildung im Bereich Hypnotherapeutischer Kommunikation
- > Transpersonale Psychologie bei Dr. Walch (2011-2015)
- > Presencing Foundation Prog. – Collective LS for profound innovation and change – Otto Scharmer
- > Akkreditierter Berater für Reflector Big Five Personality

Berufliche Erfahrung:

- > Sales Development Manager im Markenartikel–Vertriebsbereich
unter anderem verantwortlich für die Neukonzeption der Außendienststruktur und Einführung von Mitarbeitergesprächen sowie Zielvereinbarungen
- > Marketingdirektor im Markenartikelbereich/Lebensmittel
- > Vorstand einer Vertriebsgesellschaft in Tschechien